



园区开园

中联重科智能装备制造产业园盛大开园

□ 品牌宣传部 李家宇

12 月 16 日上午，中联重科智能装备制造产业园（一期）开园仪式在安徽马鞍山郑蒲港新区盛大举行。此次开园的基础施工机械智能工厂，实现了下料、焊接、机加、涂装、装配全流程智能生产，这座新投产的世界级新标杆园区，将以国际化、智能化、生态化引领基础施工机械行业的未来发展。

马鞍山市领导袁方、葛斌、钱沙泉、吴桂林、方文，中国工程机械工业协会副会长李建友，中联重科副总裁付玲、助理总裁董军等出席。马鞍山市委常委、常务副市长夏迎锋主持。

马鞍山市委书记袁方代表马鞍山市委、市政府，对中联重科智能装备制造产业园（一期）开园表示祝贺。他表示，在各方共同努力下，项目顺利竣工，将为



中联重科智能装备制造产业园开园。 李家宇 供图

马鞍山制造业高质量发展提供有力支撑，也将助力中联重科优化产业布局、加快主业发展。希望双方以此次产业园开园为契机，着力打造国内先进的智能装备制造基地。

中联重科副总裁、总工程师付玲向支持和参与项目建设的各方表示感谢。她说，中联重科智能装备制造产业园是中联重科深化长三角地区产业布局、深耕拓展基础施工机械领域的重要载体。

此次开园，也是中联重科推动产业不断向更宽领域、更高层次迈进的重要一步。中联重科将以新园区为平台，深化产业生态建设，不断提升产品研发、制造和服务水平，持续引领基础施工机械行业的未来发展。

中联重科智能装备制造产业园位于安徽省马鞍山市郑蒲港新区内，此次开园的一期园区汇聚了全球最先进的智能制造技术和绿色生态理念，成为中联重科基础施工机械综合产业基地。该园区应用 5G、大数据、物联网、区块链、人工智能、数字孪生等新技术，实现全面的端对端和数字化管理，共拥有自动化、智能化产线 24 条，下料、焊接、机加、涂装、装配全流程智能生产，产品一次合格率和关键数据采集率均达 100%。

质量管理与可靠性提升获工信部肯定, 中联重科 2 项目入选典型案例

□ 品牌宣传部 李家宇

近日，工信部公布 2024 年度工业和信息化质量提升与品牌建设典型案例拟入选名单，中联重科 2 项目分别入选质量管理能力方向、可靠性提升方向典型案例。

此次典型案例的遴选，是为进一步提升工业和信息化质量管理能力，加快质量技术创新应用，提高产品可靠性水平，打造更多具有国际影响力的“中国制造”品

牌，加强典型经验总结和优秀案例推广。此次全国范围内共遴选出 100 项典型案例，分为质量管理能力、质量技术创新应用、可靠性提升、品牌建设 4 个方向。

其中，“六横六纵”分层级矩阵式质量管控模式，是由中联重科自主探索、全球首创，实现了对超大塔质量控制的分层分级管控，填补了超大型塔机在质量控制方面的空白。该模式将超大型

塔机的复杂生产过程归纳为六大关键模块，同时根据超大型塔机零部件的产品特性合理设置六道质量工序，实现对生产过程每个关键特性点的管控，并通过自主开 发的质量管理信息系统 Z-QMS，实现了数字化质量管控。通过该项目的应用，中联重科塔机的质量管理水平进一步提升。

基于超大吨位起重机高压大流量变负载超微控制工况研究的

变幅平衡阀可靠性解决方案，通过对具体工况的分析研究做匹配性开发，彻底解决了超大吨位起重机在高压大流量变负载超微控制的难题，有效提升各类平衡阀与主机设备液压系统工况的适应性，从而极大地提升了主机液压系统的可靠性，主机操控性也得到极大的改善。特别是超大型设备，产品一致性、可靠性得到大幅提升，达到世界先进水平。

两台履带起重机成功交付，刷新巴西区域最大吨位纪录

□ 工程起重机分公司 郭贵林 曹昭文

近日，在巴西维多利亚，两台中联重科 QUY650 履带起重机交付仪式举行，这一里程碑事件标志着双方合作的深化与拓展，也凸显了中联重科在巴西重型机械市场的持续影响力，并且刷新了巴西区域最大吨位级履带起重机纪录。

此次交付的 QUY650 履带起重机以其卓越的性能著称，最大起重量达 650 吨，其超起系统、智能化控制系统等先进配置，大幅提升了作业精准度与效率，能轻松应对大型工程建设、风电安装等复杂工况，其先进的技术与稳定的操作表现，将为客户在各类大型工程建设中提供强有力的支持，有效提升作业效率与安全性。交付过程中，中联重科专业团队为接收方详细讲解了设备操作、维护要点，并现场演示

主臂工况、固定副臂工况、塔臂工况，展现了完善的售后服务。

交付仪式上，中联重科代表与客户高层共同出席，双方对此次合作表达了高度赞誉与期待。中联重科有关负责人表示：“我们很荣幸能够为客户提供高品质的起重机，巴西市场一直是我们全球战略中的重要一环，此次交付再次证明了我们致力于为本 地客户提供定制化解决方案与优质服务的决心。”

客户对中联 QUY650 履带起重机高度评价，认为该产品将助力其在基础设施与能源等领域承接更多挑战，进一步巩固其在巴西工程领域的市场地位。

中联重科履带起重机交付巴西客户。 曹昭文 供图



（上接一版）

就像中国和沙特的关系一样友好！”他表示，希望双方未来进一步加强合作，实现共赢发展。

当天，中联重科还举行了沙特市场技术发布及客户晚宴活动，发布了 24 款工程机械产品，涵盖工程起重机、塔式起重机、混凝土机械、土方机械、高空作业机械、矿山机械、工业车辆等 7 大类别，并推出矿山、核电、路桥等 3 大智慧工地解决方案和 5 套核心智能系统，受到与会客户的高度认可和欢迎。

中联重科联席总裁王永祥在发布会上表示，沙特是中联重科最重要的战略市场之一。随着“端对端、数字化、本土化”海外业务体系的深入落地，中联重科正在持续加大沙特市场的投入规模和建设力度，目前已经形成了对沙特主要市场的全覆盖，能够为沙特及周边中东地区的客户提供更丰富的产品和更优质的服务体验。

中联重科联席总裁罗凯在活动中表示，中联重科矢志创新，深化前沿科技与产品的革新迭代，以卓越成果和优质服务回馈客户；加速全球化业务布局，以本地化思路 and 高效解决方案回馈全球伙伴。中联重科与全球工程机械行业同仁一道，拥抱机遇，携手共进。

发布会上，中联重科助理总裁袁野介绍了公司针对沙特市场进行的本地化研发设计。据介绍，面向沙特当地的环境和使用工况、机手操控习惯，中联重科针对性地进行了精准适应性设计，所推出的产品均进行了充分试验验证，完美匹配当地需求。

中联重科自 2002 年就进入了沙特市场，2021 年正式成立了沙特子公司，目前已在沙特布局了 16 个网点，形成了“1+11+4”网点布局，即以首都利雅得的一级网点为核心，达曼、吉达、塔布克、艾布哈、麦地那、延布、朱拜勒、卡西姆、哈伊勒、吉赞、奈季兰 11 个城市的二级网点为支撑，麦加、塔伊夫、胡富夫、萨卡卡 4 个城市的三级网点为延伸，形成覆盖沙特主要地区的服务网络，能够为客户提供及时的主机销售、技术支持、零部件供应和服务保障。近年来，随着当地业务体系不断完善，中联重科业绩在沙特市场持续高增。

此次中联重科董事长、CEO 詹纯新与相关高管深入海外市场一线，与沙特客户直接沟通交流，是对中联重科海外业务本土化建设的进一步深化。近年来，詹纯新董事长与高管团队多次深入国际市场一线，与海外客户紧密对接，传递出中联重科加速全球化布局、拓展全球市场的决心与信心。中联重科将继续秉持开放合作的理念，与全球合作伙伴携手共进，共同推动合作迈入新阶段、发展迈向新高度。